

Kaufleute im Großhandel

- verkaufen Waren, Service- und Kundendienstleistungen und kalkulieren Verkaufspreise
- sichern Qualitätsstandards
- ermitteln Bezugsquellen, bewerten Angebote und kaufen Waren ein
- setzen Warenkenntnisse ein
- planen und führen Einkaufsgespräche
- informieren und beraten Kunden
- bearbeiten Reklamationen
- erarbeiten Marketingmaßnahmen und setzen sie um
- bearbeiten Kundenaufträge und Zahlungsvorgänge, beurteilen Kreditrisiken
- werten Kennziffern und Statistiken für die Erfolgskontrolle aus und leiten Maßnahmen daraus ab
- planen, steuern und kontrollieren logische Geschäftsprozesse in Wareneingang, Lager und Warenausgang
- wählen Logistik-Dienstleistungen und setzen sie ein
- erfassen Wareneingänge, überwachen Lagerbestände und führen Inventuren durch
- nutzen fremdsprachige Informationen und erteilen Auskünfte in einer Fremdsprache

Während der 3-jährigen Ausbildung bei Peter Mattfeld & Sohn durchlaufen Sie alle Abteilungen unseres Unternehmens:

- Einkaufsabteilung für die verschiedenen Produkte
- Importabteilung
- Verkauf: Direktverkauf, Telefonverkauf national und international
- Cash & Carry Frischemarkt (Ein- und Verkauf)
- Wareneingang
- Lager
- Produktion
- Buchhaltung
- allgemeine Verwaltung

In allen Abteilungen erhalten Sie nach einer ausführlichen Einarbeitung die Gelegenheit, die verschiedenen Arbeiten selbstständig auszuführen, um Ihre Fähigkeiten weiter zu vervollständigen.

Was sollten Sie mitbringen?

- einen guten „Mittleren Schulabschluss“ (früher Realschulabschluss) oder eine vergleichbare Schulbildung der Fachrichtung Wirtschaft
- Aufgeschlossenheit
- Kontaktfreudigkeit
- Teamfähigkeit
- ein gesundes Maß an Neugierde

Bei uns lernen Sie für Ihre Zukunft...

Ich freue mich auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen:



Nicola Jensen

bewerbung@mattfeld.de
Telefon: 040 43205 - 396

